

～ダイナミックプライシングの普及で、ポストコロナ時代のチケットング DX を加速～ ダイナミックプラス株式会社に追加出資、持分法適用会社に

ぴあ株式会社(本社:東京都渋谷区、代表取締役社長:矢内廣)は、三井物産株式会社(本社:東京都千代田区、社長:安永竜夫)が保有する「ダイナミックプラス株式会社」の株式を追加取得いたします。これに伴い、ダイナミックプラス社における株式保有比率は15%となり、ダイナミックプラス株式会社は当社の持分法適用会社となる予定です。

ダイナミックプラス社は、日本国内におけるダイナミックプライシングの普及を目的として、三井物産やぴあなどの合併により2018年に設立されました。当社は、設立時より出資参画、業務提携をしており、同社と連携し、スポーツ界、エンタテインメント界におけるダイナミックプライシングの実用化と利用拡大を推進して参りました。ポストコロナ時代において、ダイナミックプライシングの需要はさらに高まるものと考えられ、主催者及びユーザーのニーズを的確に汲み取り、より便利で使いやすく、付加価値の高い販売手法として事業領域を広げていくことが、この度の株式追加取得の目的です。

ダイナミックプライシングは、サービスを開始した2018年度に対して、今年3月期にはそのチケット流通市場規模が約11倍となる見込みであり、導入件数においても7件から27件に増加、その利便性が着実に認知されてきております。当社とダイナミックプラス社は、横浜F・マリノス、名古屋グランパスなどのJリーグクラブや、福岡ソフトバンクホークス、東京ヤクルトスワローズなどの観戦チケット販売において、さまざまな事例を重ね、ダイナミックプライシングによるチケット取扱高も約7倍に拡大しました。

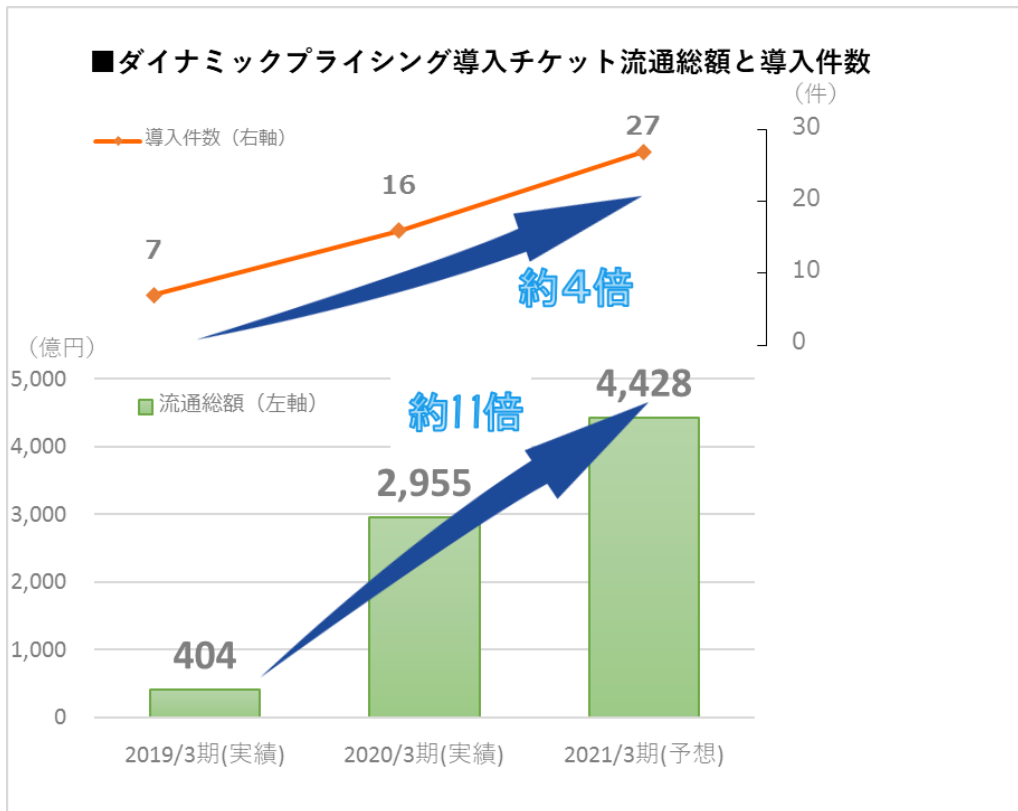
今回の株式取得により、当社から取締役を派遣するなど、ダイナミックプラス社との連携をさらに強化し、スポーツ・ソリューション領域での導入先を拡大していきたいと考えております。また、宿泊施設や駐車場など、ライブ・エンタテインメントの周辺事業領域における活用事例も増やし、ユーザーの感動体験の満足度やサービスの向上に努めます。

■ダイナミックプラス株式会社 平田英人社長 コメント:

「ダイナミックプラスは、“世の中のあらゆる価値と価格を科学し、価格の未来をつくる”を経営理念に、ダイナミックプライシング等の新たな価格モデルを提供しております。ぴあ様とは、2018年6月の設立当初より、この理念に共感いただき、協業を進めて参りました。今回の追加でのご出資を通じて、さらなる連携ができることを非常に嬉しく思っております。スポーツ・エンタテインメントビジネス界への貢献とともに、理想とする価格の未来の実現のため、これまで以上に邁進して参ります。」

■ぴあ株式会社 執行役員 ライブ・エンタテインメント本部 スポーツ・ソリューション推進局長 永島誠 コメント:

「ぴあは、ダイナミックプラス株式会社設立時より価格の未来をつくる価値を共有し、エンタテインメント業界の健全な発展を目指しスポーツを中心に取り組みを広げてきました。この度の追加出資により、ダイナミックプラス社と一層の連携を深め、エンタテインメントを中心とした宿泊、移動などのカスタマージャーニーにおけるお客様体験の向上を目指して参ります。」



■ダイナミックプライシングとは・・・

需要と供給の状況に応じて価格を変動させる手法を指します。商品・市況・天候・個人の嗜好等に関するビッグデータをクラウド上のプラットフォームで迅速に分析し、需要予測を基に価格の上げ下げを自動的に行うことで顧客ニーズに即応し、併せて収益の向上に資するものとされています。NBA や MLB などのスポーツジャンルのチケット販売を中心に、すでに欧米では様々な業界に広く普及しており、ダイナミックプラス社が日本国内での使用ライセンスを取得しています。



■ 出資する会社について

名称	ダイナミックプラス株式会社
所在地	東京都千代田区
設立年	2018年6月1日
出資構成	三井物産株式会社、ぴあ株式会社、エイベックス・エンタテインメント株式会社
代表者	平田 英人
Mission	世の中のあらゆる価値と価格を科学し、価格の未来をつくる ※価格の未来:価値と価格が最適化された世界
事業概要	(1) コンサート、スポーツ、テーマパーク、催事等の各種興行チケットへのダイナミックプライシングサービスの提供 (2) ホテル、配送、駐車場等のサービス産業に対するレベニューマネジメントサービスの提供

[本件に関するお問い合わせ]

ぴあ株式会社 広報室 大木 TEL:03-5774-5294 E-mail:koho@pia.co.jp